

ПАВЕЛ  
ЗИНГАН

МАІВ  
ДЕЛАЕТ  
PIVOT



MAIB

21 апреля 2021 года

## Павел Зинган. MAIB делает Pivot

22 апреля, в четверг, в 15.00 по инициативе MAIB, Mastercard и Tekwill и при поддержке Startup Moldova стартует хакатон для FinTech, а точнее - «Money Connected» стартапов.

#ТЕКСТ

1. Этот материал должен был быть написан в форме интервью. Но среди моих знакомых есть несколько человек, которые избегают интервью с силой, сравнимой только с поведением однополюсных магнитов. «Интервью? Никогда!».
2. Написать этот материал мне очень хотелось, поэтому я решил, что определю его как «информацию из проверенных источников внутри банка». И это так и есть.
3. Сама информация меня даже немного шокировала. Довольно легко можно представить, что MAIB дает деньги на проведение хакатона для стартапов как спонсор. Поддерживать IT индустрию и «айтишников» сейчас модно. Но что банк не только выступит инициатором хакатона, но и готов создать акселератор и, вот тут внимание, ВСТРАИВАТЬ стартапы в существующие каналы работы банка?! Такая информация заставила брови удивленно подняться вверх. ВСТРАИВАТЬ FinTech стартапы в работу банка? Банковская система Молдовы издавна была образцом консервативных действий под флагом «как бы чего не вышло». И вдруг такой поворот. Pivot, как говорят с стартап бизнесе.
4. Первые три пункта были предисловием. Надеюсь, что мне удалось поделиться удивлением от полученной информации. А теперь, коротко, по теме.
5. MAIB РЕАЛЬНО будет развивать экосистему стартапов в Молдове. В первую очередь стартапов, близких к финансовой сфере. Понятие FinTech уже устоялось, но круг даже шире, назовем его «Money Connected». То есть речь идет не только о «чистых» финансовых услугах, но и о «стыках», например «автомобили-страхование», «медицина-страхование», «общественная инициатива – краудфандинг» и т.д.
6. Партнерами MAIB в построении «вертикали» FinTech будут Mastercard и Tekwill, а также Агентства США по международному развитию и Швеции.
7. В ближайшее время будет создан первый корпоративный акселератор «MAXelerator», который займется разгоном стартапов, от менторства до финансирования. Отобранные в рамках хакатона 10 команд и будут проходить его первую программу акселерации.
8. В чем принципиальное отличие хакатона, который начинается 22 апреля? За участие и победу в хакатоне не будет денежных призов. Хватало уже хакатонов, когда авторы неплохой идеи получали денежный приз за идею и ее минимальное техническое исполнение, но бизнеса потом не появлялось. Как будто целью было не создание стартапа, а получение самого приза. В этот раз призов не будет, но будет то, что гораздо интереснее для тех, кто реально хочет поднять бизнес и зарабатывать деньги. Я даже напишу это отдельным пунктом.
9. MAIB готов генерировать лиды для тех стартапов, которые смогут создать жизнеспособные модели бизнеса. Прокомментирую. Почему даже хорошие стартапы часто не могут встать на ноги? Продажи. Точнее их отсутствие. Идея может быть классная, но чтобы ее продавать, нужен агрессивный маркетинг, инвестиции в рекламу, профессионалы в рекламе и продвижении. На продажах и зрелые бизнесы обламывают себе зубы, а тут стартап, да еще, часто, созданный технарями, а не «продажниками». И тут я лучше приведу цитату из высказывания моего источника в банке: «MAIB планирует выделить людей, сотрудников банка, специалистов в векторе интересов стартапа, чтобы они помогли правильно выстроить структуру бизнеса. Более того, мы дадим стартапам «лиды». Выйдем на нашу клиентскую базу и, от лица банка, предложим нашим клиентам те или иные услуги, за которыми будет стоять стартап. Понятно, что с интересами банка. Но что лучше, на свой страх и риск, создавать «воронку продаж» на Facebook или Google, или делегировать MAIB создать такую воронку на своей клиентской базе за долю продаж?»
10. Вот тут я чуть .... Назовем это состояние «эмоционально удивился». То есть MAIB, если у меня интересный проект, готов взять на себя организацию продаж моих услуг на свою клиентуру и по своим каналам? Ох и ничего себе! В этой точке наш разговор ушел в сторону, я рассказал о своей идее медиа, которое бы обслуживало молдавский экспорт в части продвижения. Как бизнесмен я бы дорого дал, чтобы получить возможность продавать такой сервис через каналы банка. Такого, как MAIB. И что я услышал в ответ? Ответ был такой: «Теоретически, если идея стоящая, банк может стать даже акционером твоего проекта».
11. Вот это поворот, подумал я!
12. Завершающая информация о хакатоне. Подписалось 78 участников и 18(!) команд. Я даже переспросил, «Сколько?». 78 и 18 – это реально много.
13. В четверг, в 15.00 будет онлайн-сессия для участников хакатона. Но сессия не «закрытая», посмотреть ее может любой, я, например, так и собираюсь сделать. На сессии представители MAIB и Mastercard будут говорить о трендах в сфере FinTech бизнеса и о 20 направлениях, в которых MAIB и Mastercard интересно увидеть бизнес решения для существующих проблем и возможностей.

22 апреля, четверг, 15.00, смотрите сессию по этой ссылке:

<https://us02web.zoom.us/j/89463185120?pwd=aXlQdmdTaTVHS1hKMjhqRncxTUkrUT09>